elEconomista.es

PUBLICACIÓN: El Economista
PAÍS: ESP
TIPO: Print
AVE: €5547.17
AUDIENCIA: 73000
AUTOR: Aitor Caballero Cortés
PÁGINA: 15
SUPERFICIE: 32.00 %

> 4 de noviembre de 2026 a las 0:00



Mapfre 'ficha' a Macquarie para expandir el seguro de infraestructuras en Latinoamérica

La gestora presentará potenciales clientes a la filial de grandes riesgos de la aseguradora

Aitor Caballero Cortés MADRID.

Mapfre, a través de su filial de grandes riesgos, Global Risks, ha firmado un acuerdo de colaboración con la gestora Macquarie, con el objetivo de potenciar y generar nuevas oportunidades de aseguramiento en activos e infraestructuras en Latinoamérica.

Con este acuerdo, la gestora "identificará y presentará potenciales clientes a Mapfre Global Risks", entre las que incluirá compañías de su cartera de participadas. La aseguradora pondrá así el foco en sectores clave, como el energético, el transporte, la construcción y las telecomunicaciones. Además, la alianza supone un nuevo paso entre ambas compañías y abre la puerta a colaboraciones más estrechas en la gestión y transferencias de riesgos en la región.

El acuerdo fue suscrito por Álvaro Núñez, Chief Strategy and Business Development Officer de Mapfre Global Risks, y James Jackson, Managing Director de Macquarie Asset Management, y formalizado en un reciente encuentro en la sede regional de Macquarie para las Américas, en Nueva York.



Álvaro Núñez (Mapfre Global Risks) y James Jackson (Macquarie AM). EE

Mapfre y Macquarie mantienen una sólida relación desde 2021, cuando establecieron una alianza de inversión institucional centrada en activos alternativos, especialmente en infraestructuras e inmobiliario europeo. En 2020, ambas entidades lanzaron un fondo de infraestructuras con un objetivo mínimo de 200 millones de euros, de los cuales Mapfre aportó 50 millones iniciales como capital semilla.

Seguidamente, estrecharon su alianza con otros fondos destinados a inmobiliario, para invertir en activos de toda Europa. En este contexto, Mapfre también tiene una alianza con Swiss Life, con la que mantiene un vehículo de coinversión europeo compartido al 50%.

La base para crecer

La filial de Global Risks de Mapfre, que reporta dentro de la reaseguradora, Mapfre RE, cerró los nueve primeros meses del año con unas primas de 1.337,9 millones de euros, un 5,3% menos que el año anterior. Su resultado también cayó un 12,9%, hasta los 27,1 millones, fruto del momento de mercado blando, que es cuando las primas de seguro de grandes riesgos y reaseguros están a la baja, lo que provoca tensiones en su rentabilidad. En este caso particular, el ratio combinado creció algo más de tres puntos porcentuales hasta el 92,9%, aunque sigue siendo operativamente rentable operativamente hablando.

Para Mapfre, estrechar la alianza con la que es la mayor gestora de infraestructuras del mundo supone una mayor facilidad de entrada a muchos sectores. Macquarie, por ejemplo, es propietaria de las operaciones sudamericanas de IHS Towers, lo que se traduce en unas 8.700 torres de telecomunicaciones en Brasil y unas 270 en Colombia.

Onclusive

Todos los derechos reservados

https://onclusive.com/en-gb/talk-to-us/